



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## **Kaufmännischer Mitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb**

- unbefristet, in Vollzeit, mit flexibler Homeoffice-Regelung -



Die RR Software GmbH ist ein dynamisch wachsendes Unternehmen mit mehr als 50 Mitarbeitenden, das seinen Kunden maßgeschneiderte Softwarelösungen für das Bildungsmanagement anbietet. Unser Erfolgsprodukt ANTRAGO nutzen Hochschulen, Seminaranbieter und Bildungseinrichtungen in Deutschland und Österreich.

Verstärken Sie unser Team und arbeiten Sie mit uns an der Neukundengewinnung sowie der vertrieblichen Betreuung unserer Bestandskunden.

### **Ihre Aufgaben:**

- ▶ Mit fachlicher Kompetenz und vertrieblichem Geschick überzeugen Sie potenzielle Kunden von den vielen Vorteilen und Einsatzmöglichkeiten unserer Software ANTRAGO.
- ▶ Die Generierung von neuen Leads gehört ebenso zu Ihren Aufgaben, wie die Betreuung von bestehenden Kontakten.
- ▶ Sie betreuen eingehende Anfragen, erstellen Angebote und bearbeiten Ausschreibungen.
- ▶ Durch Ihre engagierte Arbeit schaffen Sie konkrete Vertriebsansätze für den Außendienst und vereinbaren auf dieser Grundlage entsprechende Termine.
- ▶ Für Präsentationen richten Sie, in Abstimmung mit dem Außendienst, Demoumgebungen in ANTRAGO ein und bereiten Präsentationstermine vor.
- ▶ Weiterhin gehört die Betreuung der Bestandskunden von der Produktberatung über die Bearbeitung des Auftragsdurchlaufes bis zur Rechnungslegung zu Ihren Aufgaben.
- ▶ Sie begleiten unser Vertriebsteam auf Messen und Veranstaltungen.

Sie sind engagiert und haben Interesse an diesen Aufgaben, fühlen sich aber noch nicht bei allen Punkten kompetent? Wir fördern Sie gezielt, begleiten Ihre fachliche Weiterbildung und definieren gemeinsam Ihren Entwicklungspfad.

### **Ihr Profil:**

- ▶ Ausgeprägtes Interesse am B2B-Vertrieb und Begeisterungsfähigkeit für neue Technologien
- ▶ Einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsumfeld für B2B-Produkte ist von Vorteil
- ▶ Exzellentes Ausdrucksvermögen und überdurchschnittliche kommunikative Fähigkeiten
- ▶ Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- ▶ Ausgesprochenes Organisationstalent, hohe Eigenmotivation und Offenheit für neue Aufgaben
- ▶ Bereitschaft ein- und mehrtägige Messeauftritte zu absolvieren

### **Unser Angebot:**

- ▶ Sie werden Teil eines sympathischen und motivierten Teams in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- ▶ Wir bieten Ihnen abwechslungsreiche, interessante Tätigkeiten mit eigenen Gestaltungsmöglichkeiten und flexiblen Arbeitszeiten.
- ▶ Profitieren Sie von einer angenehmen Arbeitsatmosphäre in unseren Büros am Standort Hasselfelde (Stadt Oberharz am Brocken) sowie der Möglichkeit bis zu 50% der wöchentlichen Arbeitszeit mobil zu arbeiten (Homeoffice).
- ▶ Bei Dienstreisen, Messe- und Kongressauftritten lernen Sie unsere Kunden persönlich kennen und können Entwicklungen am Bildungsmarkt „live erleben“.
- ▶ Unser Lebensarbeitszeitmodell ermöglicht Ihnen einen flexiblen Umgang mit Lohnanteilen, Urlaubstagen und Zeitausgleich und verschafft Ihnen zudem finanzielle Sicherheit im Alter.
- ▶ Sie erhalten eine umfassende Einarbeitung in unser Produkt und unsere Abläufe.

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zum möglichen Eintrittsdatum sowie zu Ihren Gehaltsvorstellungen. Mit der Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen geben Sie uns Ihre Einwilligung, diese und die darin enthaltenen personenbezogenen Daten zum Zwecke der Bearbeitung Ihrer Bewerbung zu verarbeiten.

▶ RR Software GmbH ▶ Herr Martin Mende ▶ Am Bahnhof 1, 38899 Hasselfelde  
▶ E-Mail: [bewerbung@antrago.de](mailto:bewerbung@antrago.de) ▶ Telefon: 039459 7323-10 ▶ Web: [www.antrago.de/karriere](http://www.antrago.de/karriere)